

## IT部門のための業務活動から見る基幹システム構築の勘所【会場】 (4125179)

事例を多く取り込んで基幹業務全体を俯瞰し、「標準的な業務フロー図」を図解しながら、業務のイメージを持っていただき、できる限り多くの「業界用語」を取り入れて参加者に「業務知識」を体系的に習得いただき、現場ですぐに使えることを目標にしています。さらに業務知識をお持ちの方も改めて、今まで蓄積した業務知識の「整理」や「気づき」を体感していただけます。

開催日時	2025年8月28日(木) 10:00-17:00会場
JUAS研修分類	ビジネススキル(業種・業務知識)、ビジネススキル(業種・業務知識)
カテゴリー	IS導入(構築)・IS保守 <b>専門スキル</b>
講師	<p>藤田喜徳 氏 (JLean社 日本支社長) 元花王株式会社経営監査室長 元カゴメ・オーストラリア経理責任者 元ウェザーニューズ社執行役員経理・財務主責任者</p> <p>1988年花王株式会社入社。主に経理、海外事業、管理業務に従事する傍らタイ、ドイツ駐在。海外子会社の業務標準化、BPR、SAP導入のプロジェクトマネジメントを現場業務視点でリード。加えてJ-SOX整備・導入リーダー、IFRS導入リーダー等を務めた。退職後はその経験を活かしカゴメ(株)において海外事業推進、三菱自動車工業(株)にてはASEANのリージョナルコントローラー、(株)ウェザーニューズにおいて経理・財務責任者を歴任し、現在シカゴに拠点を置く経営コンサルティング会社JLeanの日本支社長を務める。</p> <p>山田美代子 氏 (システムデザインオフィス合同会社 代表社員 ITコンサルタント) 食品製造業のシステム部門として、システム開発・保守・運用に携わる。その後、IT企業にて海外ERP導入コンサルタント、プリセールスを経験。ERP研究推進フォーラムでは主席研究員として、ERP導入における課題調査・研究活動に従事し、理論と実務の両面から知見を蓄積。現在は、ユーザー企業・IT企業双方の立場を理解するITコンサルタントとして、業務整理・構想策定といった上流工程を強みに、業務効率化(BPR)、RFP策定、要件定義支援を行っている。研究で得た知見を現場で使える形に落とし込み、「現場とITの認識が噛み合わない」「判断材料が整理されていない」といった課題に対し、実行につながる業務改革を支援している。</p>
参加費	JUAS会員/ITC: 35,200円 一般: 45,100円 (1名様あたり 消費税込み、テキスト込み) 【受講権利枚数1枚】
会場	一般社団法人日本情報システム・ユーザー協会 (NBF東銀座スクエア2F)
対象	情報システム部門において業務システムの開発・運用・保守を担当される方 <b>中級</b>
開催形式	講義、グループ演習
定員	25名
取得ポイント	※ITC実践力ポイント対象のセミナーです。(2時間1ポイント)
ITCA認定時間	6

## 主な内容

- 受講形態  
会場のみ(オンラインなし)
- テキスト  
当日配布
- 開催日までの課題事項  
特になし

IT部門のための業務活動から見る基幹システム構築の勘所  
～事例より「ヒト・モノ・カネ」の流れから情報構築を理解する

企業活動の基本の流れは「モノの流れ：購買～生産～販売」と「カネの流れ：仕入～買掛～支払、売上～売掛～入金、一般会計」です。モノとカネの流れを理解するためには「業務知識」が必要です。

業務知識は利用者へのヒアリングや設計書作成をはじめ、コミュニケーションには欠かせない重要な能力です。

さらには業務知識がなければ曖昧な要件定義となり、結果、ITベンダーにうまく伝わらずに品質の良いものを得られなくなります。

本セミナーでは事例を多く取り込んで基幹業務全体を俯瞰し、「標準的な業務フロー図」を図解しながら、業務のイメージを持っていただき、できる限り多くの「業界用語」を取り入れて参加者に「業務知識」を体系的に習得いただき、現場ですぐに使えることを目標にしています。

さらに業務知識をお持ちの方も改めて、今まで蓄積した業務知識の「整理」や「気づき」を体感していただけます。

長年業務を経験したノウハウを皆さんに伝授します、業務知識を高めるチャンスです。

#### ◆学習目標

- ・基本業務用語や業界用語を理解し、利用者と会話ができるようになる
- ・基本業務の流れ、ルールなどを文字化・図式化できる

#### ◆主な内容

##### 第1部 業務知識がなぜ必要か

###### 1 業務知識がなぜ必要か

- (1)利用者との会話には必須の知識
- (2)設計書作成時の必須知識

##### 第2部 企業活動の基本の流れ

###### 1 全体概要を俯瞰する

- (1)モノの流れ：購買～在庫～販売
- (2)カネの流れ：仕入～買掛～支払、売上～売掛～入金、一般会計
- (3)与信
- (4)内部統制

##### 第3部 基幹系業務標準の流れを習得する

###### 1 販売業務

- (1)基本用語の確認(EDI、有償/無償支給、製品と商品、出荷と在庫、積送品、直送、帳合い、リベートなど)
- (2)業務の流れ
  - 1. 業務フロー
  - 2. 必要な入力出力情報
  - 3. 必要なデータ構成

###### 2 購買業務

- (1)基本用語の確認(入荷と在庫など)
- (2)業務の流れ
  - 1. 標準業務フロー
  - 2. 必要な入力出力情報
  - 3. 必要なデータ構成

###### 3 在庫業務

- (1)基本用語の確認(有効在庫と実在庫、ロット管理、ロットトレーサビリティ、循環棚卸と一斉棚卸、棚卸計算など)
- (2)業務の流れ
  - 1. 標準業務フロー
  - 2. 必要な入力出力情報
  - 3. 必要なデータ構成

###### 4 売掛金業務

- (1)基本用語の確認(インターネットバンキング、FB、手形、でんさい(電子記録債権電債)、小切手、帳端、決済条件など)
- (2)業務の流れ
  - 1. 標準業務フロー
  - 2. 必要な入力出力情報
  - 3. 必要なデータ構成

## 5 買掛金業務

(1)基本用語(相殺など)

(2)業務の流れ

1. 標準業務フロー
2. 必要な入力出力情報
3. 必要なデータ構成

## 6 会計業務

(1)基本用語の確認(勘定科目とは)

(2)業務の流れ(日次、月次)

1. 標準業務フロー
2. 必要な入力出力情報
3. 必要なデータ構成